

## PROGRAMA MARKET LANDING

La Cámara de Comercio de Castellón y el Instituto Valenciano de la Exportación – IVEX, ponen a su disposición el Programa **MARKET LANDING**, que tiene como objetivo apoyar la internacionalización de las empresas con la ayuda de un Promotor en el país de destino, ubicado en los Centros Empresariales de la Red Exterior del IVEX (Praga, Varsovia, Viena, Moscú, Nueva Cork, México D.F., La Habana, Casablanca, Dubai, Nueva Delhi, Shanghai y Guangzhou), a los que este año se incorporan los Centros Empresariales de Florida (EEUU), Bucarest (Rumania) y Beijing (China).

El programa va dirigido a grupos de entre 4 y 6 empresas exportadoras o con interés de internacionalizarse que no sean competidoras entre sí.

El seguimiento de tareas de las gestiones del promotor correrá a cargo de las Oficinas del IVEX correspondientes; de la Comisión Técnica de Cámara e IVEX y por las propias empresas.

**COSTE:** El coste aproximado por empresa se calcula en torno a 3.000 euros, en la fase inicial de 6 meses. Dicho coste comprendería:

- Alquiler oficinas y gastos comunes en el Centro Empresarial IVEX
- Salario del Técnico (6 meses) y dietas para gastos del programa.

El IVEX asume el proceso de selección del promotor y los gastos de su desplazamiento y estancia en la Comunitat Valenciana en la fase inicial del programa.

Los **objetivos del Programa** son:

- Su implantación comercial en destino.
- La consolidación de su producto en el mercado.
- Investigación y selección de la forma de acceso al mercado.
- Entrada en mercados hasta el momento inaccesibles.

**Qué obtiene la empresa:**

- Ahorro de costes al compartir gastos con otras empresas.
- Subvenciones de la Generalitat Valenciana para algunos conceptos de gasto.
- Informes personalizados para conocer el desarrollo y resultados del programa.
- Un Técnico especializado en destino que orientará su trabajo en función de las necesidades. Debemos resaltar que la función del Técnico no es la de Agente de Ventas, sino la de un prospector de mercado.
- Un viaje individual al país objetivo en la última fase del programa para analizar con el promotor local las actividades realizadas.
- Aprovechar la infraestructura del Centro empresarial del IVEX en destino, así como el apoyo del capital humano.

Hasta el momento se han creado diversos grupos de Market Landing en Marruecos, Emiratos Árabes, China, México, Rusia, EEUU (Nueva Cork) y Polonia.

Si usted está interesado en participar en el programa, deberán remitir el cuestionario de inscripción adjunto a la Cámara de Comercio de Castellón o al IVEX.

IVEX – Mónica Payá – [mpaya-ivex@gva.es](mailto:mpaya-ivex@gva.es), tel: 96 1971511

CÁMARA DE COMERCIO CASTELLÓN  
Patricia Eugenio – [peugenio@camaracastellon.com](mailto:peugenio@camaracastellon.com),  
tel: 964 356501